

▶ Lieferantenauswahlprozess

Lieferantenidentifikation

Lieferanteneingrenzung

Lieferantenauswahl

Lieferantenverhandlung

Lieferantenvertrag

▶ Lieferantenidentifikation

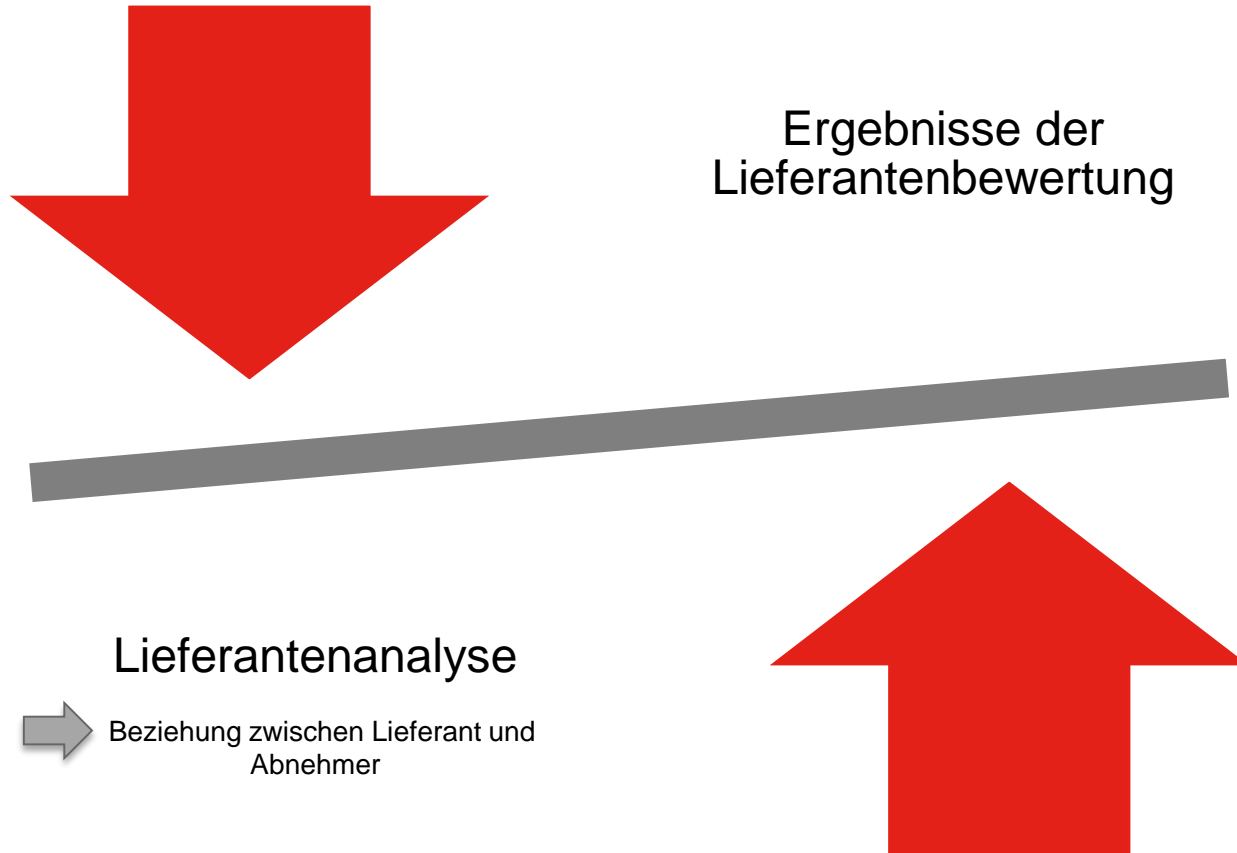
- ▶ Sekundäre Quellen
 - ▶ Recherche über Datenbank, elektronische Marktplätze,...
- ▶ Bei Bedarf Ausweitung der Suche auf branchenähnliche Lieferanten
- ▶ und auf das benötigte Beschaffungsobjekt anwendbaren Verfahrensfähigkeiten

▶ Lieferanteneingrenzung

- ▶ KO-Kriterien
- ▶ Lieferantenfragebögen
- ▶ Zertifikate
- ▶ Auszeichnungen
- ▶ Auditierung
- ▶ ...



▶ Lieferantenauswahl



▶ Lieferantenverhandlung

- ▶ Neben dem Preis sollten Sie auf weitere Punkte achten:
 - ▶ Liefertermine (Fix- oder Abruftermine, Teillieferung, ...)
 - ▶ Zahlungsbedingungen (Zahlungsziele, Skonto, Währung, ...)
 - ▶ Service (Wartung, Garantien, ...)
 - ▶ Liefer- und Leistungsumfang (Abnahmebedingungen, Muster, ...)
 - ▶ Rabattgestaltung (Mengen-, Bonusvereinbarungen, ...)
 - ▶ Lagerorte (Konsi-Lager, Pufferlager, ...)
 - ▶ Lieferbedingungen (Transportkosten, Verpackungskosten, ...)

▶ Lieferantenvertrag

Ein Lieferantenvertrag ist idealerweise aus folgenden Punkten aufgebaut

1. Vertragsgrundlagen
 - 1.1 Vertragspartner
 - 1.2 Leistungsinhalt
 - 1.3 Leistungssicherung
 - 1.4 Durchführung des Vertrages
 - 1.5 Allgemeines
2. Anlagen zum Vertrag



▶ Voran denken.

▶ Kontakt

Ralf Hartdegen

Unternehmensleitung

rh@hartdegen-consultants.de

Tel.: +49 7162/949899-0

Mobil:+49 176/111 333 43